

Luca Paparella è il nuovo Direttore Commerciale di Hankook Tire Italia. Dopo un'esperienza ventennale nel settore dei pneumatici, ricoprendo posizioni di crescente responsabilità sia in Italia che all'estero, Luca arriva in Hankook Tire Italia a supporto del Team vendite.

Facendo leva sul suo considerevole background, Luca Paparella guiderà il Team commerciale al raggiungimento degli obiettivi quantitativi e qualitativi di medio e lungo termine e supporterà Carlo Citarella, AD di Hankook Tire Italia, nella gestione della crescita strutturale che la filiale si prepara ad affrontare per sostenere la quota di mercato ormai leader in Italia. *"Sono contento di far parte di un team giovane, in Hankook ho trovato subito un ambiente accogliente e appassionato. Hankook è una delle poche aziende del settore che in un contesto di mercato difficile, segnato dal Covid, ha avuto la forza di continuare la propria crescita, sia in termini di vendita che di quota di mercato"* dichiara **Luca Paparella**.

"Conosco Luca da tanti anni e abbiamo già lavorato assieme nella nostra comune precedente esperienza professionale." afferma **Carlo Citarella**, AD di Hankook Tire Italia, *"Sono certo che Luca saprà interpretare il ruolo di Leader e motivatore di un Team che negli ultimi dieci anni ha raggiunto traguardi eccezionali e saprà definire la strategia del mercato italiano per il processo di "premiumization" che l'Azienda sta cercando di affermare in tutta Europa"*.

© riproduzione riservata pubblicato il 7 / 07 / 2021