

Qamion.com prosegue nel proprio percorso di crescita come unica piattaforma web in Italia, che aggrega servizi ad alto valore aggiunto collegati alla compravendita dei veicoli industriali e commerciali usati. L'accordo con l'azienda leader piemontese Conformgest ha l'obiettivo di promuovere e far crescere attraverso il web le tutele della garanzia convenzionale – già molto diffuse e apprezzate nel settore auto – anche nel settore dei veicoli industriali e commerciali.

NUOVA PARTNERSHIP







Qamion.com, progetto nato poco più di un anno fa, ha guadagnato in breve tempo notorietà come marketplace italiano per la compravendita di veicoli usati industriali e commerciali. Oltre ad una user experience fresca e aderente ai bisogni degli utenti professionali, ciò che rende unico il canale web Qamion.com e ne alimenta la popolarità, sia tra gli utenti acquirenti di camion che tra i dealer venditori, è il fatto di aggregare e rendere disponibili sul web non soltanto i veicoli, ma anche la vasta gamma di servizi che completano e aggiungono valore all'acquisto.

Forte dell'esperienza ultra ventennale maturata nel settore automotive, **Conformgest** è oggi una realtà consolidata e riconosciuta come leader nell'ambito delle garanzie convenzionali, collocandosi al 1° posto per qualità del servizio offerto e al 2° posto per fatturato. Più di recente, l'azienda piemontese si è fatta notare sul mercato italiano per aver introdotto un nuovo s**ervizio di garanzia convenzionale che copre i guasti dei veicoli usati superiori ai 35 quintali**. Questo servizio è molto importante perché aumenta la fiducia e riduce i rischi di chi acquista un camion usato e, contemporaneamente, premia i dealer virtuosi, che investono tempo e risorse nella ricerca di veicoli di qualità e nel ricondizionamento degli stessi.



Grazie a questa collaborazione, da oggi in poi gli utenti di Qamion.com potranno visualizzare e valutare i benefici e le coperture della garanzia convenzionale Conformgest su veicoli sia inferiori che superiori ai 35 quintali. Sarà poi possibile, attraverso le diverse modalità di contatto disponibili – via email, whatsapp o telefono – fissare un appuntamento e approfondire ogni ulteriore dettaglio dell'offerta Conformgest, per poi finalizzare l'acquisto del mezzo selezionato, completo di garanzia, direttamente con il venditore in concessionaria.

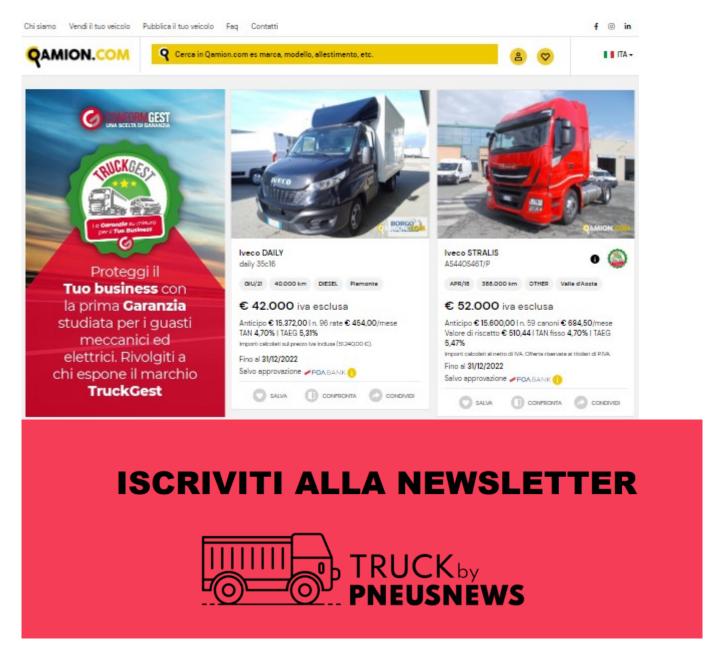


Giuseppe Marotta, founder e general manager di Qamion.com, dichiara: "si tratta di un ulteriore passo fondamentale, dopo la recente partnership con FCA Bank, nel nostro percorso di digitalizzazione della compravendita dei veicoli industriali e commerciali in Italia. Siamo molto contenti della possibilità di mettere a disposizione dei nostri utenti l'innovativo servizio di garanzia sui pesanti, e siamo anche molto lieti di farlo con un'azienda come Conformgest, che ha come noi, nel suo DNA un'autentica voglia di crescere e innovare aggiungendo valore sia ai clienti che ai dealer".

Corrado Pinzano, founder e CEO di Conformgest aggiunge: "la garanzia convenzionale per i mezzi superiori ai 35 quintali è un'innovazione importante per il settore della compravendita dei veicoli industriali in Italia. In questa fase, c'è bisogno di comunicarne bene il contenuto e i benefici sia ai clienti finali che ai dealer. In questo senso, Qamion.com



è l'ecosistema ideale che ci permette di raggiungere in un colpo solo, tramite il web, tutti gli attori principali della filiera".



© riproduzione riservata pubblicato il 29 / 11 / 2022