

La piattaforma B2B Alzura Tyre24 registra un utilizzo sempre maggiore da parte di grandi aziende, tra queste si trovano società partecipate, catene di concessionarie, catene di officine e gestori di flotte. Per rispondere alla richiesta crescente da parte di questi clienti ALZURA Tyre24 offre soluzioni speciali adatte alle loro necessità.

Le grandi aziende possono avvalersi di una connessione alla piattaforma ALZURA Tyre24 senza limiti locali, garantendo l'accesso decentralizzato, da diverse filiali contemporaneamente. Questa integrazione avviene in maniera semplice, senza complicazioni di sorta, in modo tale da permettere al cliente di sfruttare al meglio uno strumento rapido per gli acquisti B2B a livello europeo con una gamma estesa e prezzi convenienti.

ALZURA.COM
Il mercato B2B per commercianti di pneumatici ed officine

TYRE 24
INSIDE

AUTOMOBILISTICO TYRE24

Numero cliente Password Login

Registrati | Hai dimenticato la password?

Pneumatici Pezzi di ricambio Cerchi Pneumatici per scooter

La piattaforma B2B leader per il commercio
**di pneumatici, cerchioni, ricambi
e accessori per autoveicoli**
Solo per aziende registrate

REGISTRATI ORA GRATIS

TecAlliance
TecDoc Inside

+ di 2.000 fornitori, 40.000 acquirenti, + di 18 milioni di prodotti

Uno degli aspetti più interessanti delle soluzioni pensate per le grandi aziende è la possibilità di utilizzare un'interfaccia utente specifica o una soluzione white label. Ciò consente ai clienti di configurare l'accesso alla piattaforma ALZURA Tyre24 in maniera individuale e, ad esempio, interagire con la piattaforma B2B attraverso una pagina per gli ordini adattata alle proprie necessità.

La soluzione white label, che tiene presenti le necessità specifiche del cliente, offre alle grandi aziende la flessibilità di preservare il proprio marchio e le specifiche aziendali e contemporaneamente di utilizzare gli strumenti di ALZURA Tyre24 con una struttura ad alto rendimento. Ciò permette un'integrazione della piattaforma, efficiente e orientata alla soddisfazione del cliente, con le procedure aziendali preesistenti delle grandi aziende.



“Siamo molto fieri, di poter offrire alle grandi aziende soluzioni su misura che semplificano notevolmente l'acquisto di gomme e pezzi di ricambio. La nostra piattaforma offre una varietà di funzioni, tra le quali la possibilità di filtrare marchi e categorie di prodotto specifiche, che si adattano alle necessità individuali delle grandi aziende”, così **Michael Saitow**, CEO e fondatore della ALZURA AG.

ALZURA Tyre24 dà, inoltre, alle grandi aziende la possibilità di gestire i propri ordini a colpo d'occhio, esportando, qualora lo si voglia, tutti gli ordini effettuati nel sistema ERP System del cliente. Ciò semplifica le procedure d'ordine e migliora la trasparenza e l'efficienza in tutte le fasi d'acquisto. Un altro pezzo forte delle soluzioni speciali per le grandi aziende è la possibilità di integrare i propri fornitori. In questo modo i clienti possono accedere ai propri fornitore abituali in un unico sistema centralizzato per gli ordini.

© riproduzione riservata pubblicato il 13 / 12 / 2023